CLM-Implementierung und -Optimierung

Eine CLM-Lösung einführen, die auf Geschäftsprozesse, Daten und Systemanforderungen abgestimmt ist.

Von zertifizierten Experten für Contract Lifecycle Management (CLM) und KI profitieren, um die Möglichkeiten von Agiloft, Leah, Malbek und Ironclad optimal auszuschöpfen.

- Den Erfolg messen und die Transparenz für Führungskräfte mit definierten KPIs sowie individuelle Smart Reports und Dashboards.
- Sicherstellen, dass Ihr CLM System die geschäftlichen Anforderungen erfüllt, durch eine fundierte Bewertung des aktuellen Reifegrads im Vergleich zu bewährten Best Practices.
- Die Effizienz über verschiedene Unternehmensbereiche hinweg durch die Verknüpfung von Stammdaten und die Automatisierung von Prozessen steigern.
- Erfahren, wie Teams gezielt unterstützt werden können, um die Akzeptanz von CLM-Lösungen zu steigern und den ROI zu maximieren.

Recht

Rechtsabteilungen dabei unterstützen, CLM-Funktionen an geschäftliche Anforderungen anzupassen, die Bereitschaft für die Einführung zu bewerten, eine passgenaue Lösung aufzubauen und Leitplanken für ein effizientes und risikoorientiertes Vertragsmanagement zu etablieren.

Einkauf

Kosten und Lieferantenbeziehungen effizient steuern, indem eine CLM- und KI-Lösung implementiert wird, die Lieferantenmanagement, Vertragsverhandlungen und Ausgabenanalysen unterstützt.

Warum Epiq Legal Solutions

Erleben Sie den Vorteil von Lösungen eines Partners mit klarer Spezialisierung auf den Rechtsbereich.

Treffen Sie bessere Entscheidungen mit KI-Lösungen, die Menschen, Prozesse, Technologie und Daten wirkungsvoll verbinden.

Vertrieb

Vertragsabschlüsse beschleunigen und Kundenbeziehungen stärken, durch die Implementierung von CLM- und KI-Lösungen, die in Beschaffungs- und Kreditorensystemen (AP) integriert sind und Transparenz über Vertragsdaten schaffen.

Leistungsmerkmale

- KI-Beratung und Implementierung mit Epiq AI™ und Epiq Contract Analyzer.
- Die langfristige Akzeptanz von CLM-Lösungen mit einem beratungsorientierten Ansatz stärken, der Endanwender von Beginn an in die Gestaltung der Implementierung einbezieht.
- Ein Team, das CLM-Implementierungs- und Optimierungsprojekte mit Transformationsstrategien, Managed Services, der Migration bestehender Verträge und Contract Intelligence verbindet.
- KI-Experten mit juristischem Fachwissen für individuelles Modelltraining, die Validierung von Datenextraktionen, Playbooks zur Risikobewertung und die Automatisierung von Workflows.

Bereitschaft zur CLM-Implementierung: Die am häufigsten übersehene Phase der CLM-Implementierung

Blog lesen

1327771565 | 2026 Oct 23

Zentrale Funktionen

Unternehmenstransformationen

- Vertragsprozesse in den Bereichen Recht, Vertrieb, Einkauf, IT, Finanzen und Personal bewerten und gezielt optimieren.
- Veränderungen erfolgreich planen und Teams auf den Erfolg vorbereiten, mit einer dedizierten Change-Leitung und einem auf CLM spezialisierten Change-Management-Team, das die Einführung während der gesamten Implementierung begleitet.
- Mit Experten zusammenarbeiten, um isolierte Systeme zu verbinden und den Datenfluss zu standardisieren.

Daten

- Erfolgskennzahlen zu Beginn jedes Projekts definieren, um den geschäftlichen Nutzen zu bewerten und die für Ihr Unternehmen wichtigen Datenpunkte messbar zu machen.
- Verschiedene Unternehmensbereiche mit einem zentralen Vertragsrepository unterstützen, das als einheitliche und verlässliche Datenquelle im gesamten Unternehmen dient.
- Den Return on Investment mithilfe von Analysen zum Vertragslebenszyklus und zur Vertragsleistung messen. Risiken reduzieren, Chancen identifizieren, die Transparenz zentraler Kennzahlen für Führungskräfte erhöhen und auf Dashboards sowie Berichte in Echtzeit zugreifen.

KI

- KI in CLM-Strategie integrieren, entweder als integrierte Funktion innerhalb Ihres CLM-Systems oder als eigenständige Lösung mit fachkundiger Beratung.
- Die Effizienz steigern, mit KI-gestützten CLM-Services zur Automatisierung von Verhandlungen, Risikobewertungen und Compliance Prozessen. Rechtsverantwortliche automatisch benachrichtigen, verhandelte Formulierungen mit freigegebenen Playbooks vergleichen und die Leistungsfähigkeit der Rechtsabteilung verbessern.

Menschen

- Compliance unterstützen und zukünftige Prozesse verbessern, mit fundierter Beratung zu erfolgreicher CLM-Governance und-Administration.
- Die Akzeptanz bei Anwendern und Administratoren durch personalisierte, rollenbasierte Schulungen steigern, die zeigen, wie das CLM-System ihre spezifischen Anforderungen unterstützt.
- Ein speziell aufgebautes Center of Excellence (COE) etablieren, das CLM-Administration, Onboarding und das laufende Management unterstützt.

300+

Globale CLM-Implementierungen

56 %

der Fortune-5000-Unternehmen aus den Bereichen Gesundheitswesen und Life Sciences sind Kunden von Epiq CLM.

Agiloft

Industry Solution Partner des Jahres 2025

malbek

Partner des Jahres 2024

LEAH

Partner für die Transformation juristischer Dienstleistungen durch fortschrittliche agentenbasierte KI für den Rechtsbereich.